



kedu

**sua máquina
de crescimento
educacional**

Índice

- 1 - Pilares kedu - máquina de crescimento das escolas;
- 2 - Contato com as escolas;
- 3 - Antecipação de Recebíveis;
- 4 - Kedu Marketing | Captação de novos alunos:
 - 4.1 - Estratégias de Marketing Digital;
 - 4.2 - Inbound sales;
 - 4.3 - Geomarketing.
- 5 - kedu Services | Eficiência de recursos:
 - 5.1 - Tecnologia da Informação;
 - 5.2 - Jurídico/ LGPD;
 - 5.3 - Gestão administrativa e financeira.
- 6 - Gestão de cobrança;
- 7 - Kedu: Máquina de crescimento.

Introdução

Sabemos que nesses últimos anos, por conta da pandemia, a instabilidade econômica causou uma preocupação e um grande desconforto no setor educacional, projetos tiveram que ser congelados ou mesmo cancelados pela falta de verba e as prioridades foram modificadas para se adequar ao novo cenário. Em meio a tudo isso você, com certeza, já precisou adiar algum investimento ou cancelar aquele projeto que não entrou na hora do planejamento escolar por conta da imprevisibilidade no pagamento das mensalidades escolares, não é mesmo?

Se a resposta foi sim, nós temos uma boa notícia para você: a nova plataforma financeira kedu chegou para garantir a previsibilidade da sua escola e proporcionar o incentivo educacional que seus alunos merecem. Com a kedu a sua escola não fica na mão e tem 100% da sua receita em caixa, para aplicar no desenvolvimento e crescimento da instituição.

A kedu é uma plataforma de crescimento para escolas, com foco em três grandes pilares: antecipação de recebíveis, captação de novos alunos e redução de custos, tendo um relacionamento direto com os pais ou responsáveis financeiros dos alunos, tudo de forma muito profissional e estratégica, garantindo um bom planejamento financeiro e gestão de recebíveis das mensalidades, bem como contando com kedu service, que são serviços de assessoria e prestação de serviços nas áreas de marketing, TI, Jurídico, LGPD, regulamentação escolar, gestão administrativa e financeira, soluções próprias e de parceiros especialistas, com profissionais preparados que assessoram cada área citada. Além de implementar o kedu Omni, que é uma plataforma de comunicação ativa e receptiva com integrações de canais de atendimento como WhatsApp, telefone, e-mail, SMS e aplicativo, e diferentes formas de pagamento via API na plataforma da escola e também pix e cartão de crédito. São vários serviços administrativos presentes, que vão desde a captação de novos alunos até a antecipação e previsão de recebíveis da sua escola.

Confira como funciona a kedu seguindo esses passos.



1 - Pilares kedu

A plataforma kedu funciona com três pilares importantes para fazer a máquina girar, com um bom planejamento, foco no crescimento e no desenvolvimento das instituições. Assumindo a Gestão de Recebíveis, a kedu antecipa as mensalidades de modo anual e aplica estratégias de marketing para captar novos alunos, além de reduzir os custos da operação.



Antecipação de recebíveis -

Durante todo o ano a kedu antecipa o valor para as escolas, garantindo a receita de todo o ano letivo.



Captação de Novos alunos - Com estratégias, marketing digital, geomarketing e estratégias on-line e off-line.



Redução de custos - Eficiência de recursos com o nosso apoio em consultoria ou prestação de serviços para as áreas contábil, jurídica e administrativa, reduzindo o custo das escolas para investir ainda mais no crescimento da instituição.



kedu>

2 - Contato com as Escolas

Todo esse processo conta com uma análise minuciosa do cenário atual da escola, para entender as necessidades particulares de cada instituição e tudo mais que permeia o lugar, levando em conta aquilo que a escola busca alcançar, para ser uma parceria sólida e eficaz.

3 - Antecipação de recebíveis

A antecipação de recebíveis é um processo simples e prático: a escola repassa todos os títulos de recebíveis da sua carteira de alunos e a administração mensal de cobrança desses títulos para a kedu, e em contrapartida, a kedu antecipa o valor desses títulos para a escola, garantindo a previsibilidade de caixa e 100% da sua receita mensal, desde o começo do ano.

Essa antecipação reduz os custos financeiros da escola, seja com a utilização de capital próprio ou de terceiros na necessidade de aplicar valores na instituição ao longo do ano por causa da inadimplência e sazonalidade do pagamento dos responsáveis financeiros.

Tudo isso mediante uma taxa em cima do valor total do faturamento da carteira. Com isso a escola consegue autonomia necessária para desenvolver e se planejar com investimentos pedagógicos, estruturais e financeiros, focando na educação dos jovens e no crescimento da instituição.

Com a kedu é possível garantir todas as mensalidades, mesmo que elas estejam atrasadas ou em aberto por parte dos responsáveis financeiros. Elas serão creditadas de acordo com o vencimento atual da escola, diretamente na conta da instituição, proporcionando uma maior previsibilidade financeira e o investimento e foco no seu core business.



4 - Kedu Marketing I

Captação de Novos alunos.



4.1. Estratégias de marketing Digital

Nosso marketing vai estar ligado às áreas de apoio, com o intuito de aproximar a escola dos pais e alunos através das ações digitais, em redes sociais, site, e potencializar as ações de matrículas com campanhas on-line, para trazer novos alunos e fidelizar os que já estão na escola.



4.2. Inbound sales

Com o inbound sales nós conquistamos a confiança de potenciais clientes para a sua escola, através de estratégias que ofereçam aquilo que ele procura e consequentemente precisa, ou seja, uma escola de qualidade. Nossas ações são baseadas em identificar, conectar, explorar e aconselhar, transformando os visitantes em leads qualificados e levando para uma categoria de oportunidades e em clientes reais, trazendo novos alunos para a sua escola.



4.3. Geomarketing

É uma análise das variáveis relevantes para o Marketing através da visualização de dados em mapas geográficos: auxilia no crescimento usando estratégias para identificar consumidores, com campanhas on-line e off-line através do entorno da escola para captar possíveis alunos.

5 - Kedu service | Eficiência de recursos

O kedu Service é uma consultoria de prestação de serviços nas áreas de TI, Jurídico, LGPD, regulamentação escolar, gestão administrativa e financeira, soluções próprias e de parceiros especialistas, além de captar novos alunos através das campanhas e estratégias de marketing.

A responsabilidade de toda a gestão de recebíveis passa a ser da kedu, que fará o relacionamento com os responsáveis financeiros através dos mais diversos canais, o que torna a comunicação com o responsável financeiro mais fluída e próxima, oferecendo também diferentes opções de pagamento.



5.1. Tecnologia da Informação

Com o avanço da tecnologia, novas formas de se comunicar e se relacionar com os pais ou responsáveis financeiros vão surgindo, e a kedu traz um leque de opções para atender o público com a Omnicanalidade, que é um termo usado para a junção de todos os canais de atendimento em um só, como WhatsApp, telefone, e-mail, SMS e aplicativo. Os responsáveis podem escolher qual o melhor canal para eles falarem com a escola naquele momento, seja, no carro, no trabalho, em casa, onde quer que eles estejam, dando as melhores condições de atendimento.



5.2. Jurídico / LGPD

A kedu traz uma consultoria especializada que revisa uma série de procedimentos, políticas de privacidade e termos de uso de suas plataformas, com a atenção voltada para a proteção de crianças e adolescentes, avaliando as necessidades, maturidades e os riscos dentro da instituição para não sofrer nenhuma sanção.



5.3. Gestão administrativa e financeira

Com o kedu Omni, uma plataforma de comunicação ativa e receptiva, os pais ou responsáveis financeiros têm uma integração de canais de atendimento com diferentes formas de pagamento via API na plataforma da escola, como pix e cartão de crédito.



6 - Gestão de cobrança

A kedu realiza a gestão de cobrança dos anos anteriores gerando um caixa rápido para aumentar os investimentos. E para isso conta com um portal on-line para negociações ou mudanças de formas de pagamentos, além de enviar mensalmente um e-mail aos responsáveis financeiros de forma preventiva com os boletos de pagamento das mensalidades.

Dentro da gestão de recebíveis, tem o SMS e RCS, por onde também são enviados os boletos de pagamento com a opção via WhatsApp caso o responsável financeiro queira contato para realizar o pagamento de outra maneira e suporte financeiro referente a dúvidas ou assuntos relacionados ao pagamento de mensalidades. Além de toda essa tecnologia, a kedu disponibiliza operadores especializados para realizar atendimentos específicos com os responsáveis financeiros. Os pagamentos podem ser realizados em diferentes formas, como Pix, cartão de crédito ou débito, boleto e APP.



7 - kedu: máquina de crescimento

O nosso desejo é contribuir com algo muito importante que muda o mundo, inspira e transforma vidas: a educação. A kedu cuida da vida administrativa e financeira da sua escola e você cuida da educação sem perder o foco no ensino e sem se preocupar com verbas reduzidas ou inadimplência. Com a kedu é possível garantir todas as mensalidades mesmo que elas estejam atrasadas ou em aberto por parte dos responsáveis financeiros. Elas serão creditadas diretamente na conta da escola, proporcionando uma maior previsibilidade financeira e possibilidade de planejamento em investimentos e foco no seu core business.

A responsabilidade de toda a gestão de recebíveis passa a ser da kedu, que fará o relacionamento com os responsáveis financeiros através dos mais diversos canais, tornando essa comunicação com o responsável financeiro mais fluída e próxima, oferecendo também diferentes opções de pagamento.

Com a kedu é possível garantir todas as mensalidades mesmo que elas estejam atrasadas ou em aberto por parte dos responsáveis financeiros, mantendo um relacionamento 100% com os pais ou responsáveis financeiros dos alunos, assumindo os riscos da inadimplência. Saia do vermelho e mergulhe no mundo azul da kedu.



kedu»



kedubr.com

4020-5266
contato@kedubr.com

kedu>

